



# Diplomerad Sälj- & Affärsskola

En komplett sälj- och affärsskola i 6 steg - framtagen av GREAT GROUP i samverkan med, PwC, Advokatfirman Glimstedt, Gaia digitaliseringsbyrå och Östsvenska Handelskammaren.

En gedigen och nyframtagen grundutbildning/uppdateringsutbildning för modernt säljarbete.

Utbildningen sker i Handelskammarens/Kammarforums lokaler i Norrköping, en dag per månad.

En perfekt grund för att bli framgångsrik inom försäljning  
- som diplomerade säljare!



GREAT GROUP



MANAGEMENT



REKRYTERING



ACADEMY



COACHING



INTERIM



STRATEGI

## Sälj- & Affärsskolan är...

En komplett sälj- och affärsskola i 6 steg – framtagen av GREAT GROUP i samverkan med, PwC, Advokatfirman Glimstedt, Gaia digitaliseringsbyrå och Östsvenska Handelskammaren.

En perfekt grund för att bli framgångsrik inom försäljning - som diplomerade säljare. Vår ambition är att du dessutom ska **få inspiration och bygga nya kontakter och nätverk** i gruppen, där alla är där av en och samma anledning, att utvecklas inom sälj.

## För vem är utbildningen?

Utbildningen är avsedd för dig som vill **utvecklas till nästa nivå inom försäljning**. Du kanske redan är säljare men känner att du behöver mer kunskap för att ta nästa steg. Du kan vara ny i säljyrket eller kan du komma från annan yrkesroll som tekniker, projektledare eller konsult. Du har bestämt dig för att du vill utvecklas inom försäljning, för att utvecklas i din roll eller t.o.m ta steget över som säljare.

Målet är att alla ska få en bra grund för att **bli framgångsrik inom försäljning - som diplomerade säljare!**

## Ingående kursdelar

- 12 punkter för lyckad försäljning
- Digital marknadsföring, Sociala medier
- Sälja med färger
- Säljplanering och uppföljning
- Affärsjuridik för säljare
- Säljekonomi

## Stöd och coaching

Under utbildningen har du tillgång till stöd och coaching i din roll som säljare.

## Kurslokal

Östsvenska Handelskammaren, Kammarforum Norrköping

## Ytterligare information & anmälan

Mattias Wahlberg +46 706 10 72 71

Mikael Weléen +46 706-10 70 10



### Mikael Weléen

VD i GREAT GROUP, Har arbetat i mer än 35 år som entreprenör och företagsledare. Brinner för sälj- och marknadsutveckling. Sitter i ledningsgruppen för Affärshögskolan i Linköping.



### Morgan Karlsson

Auktoriserad revisor på PwC. Arbetar med revision och rådgivning främst till medelstora organisationer och hållit flertalet utbildningar inom revisionsmetodik och teknik. Stor erfarenhet från löpande arbete med redovisning och rapportering.



### Cissi Sandqvist

I dag säljchef på Gaia places, med hela Europa som arbetsfält. Mångårig erfarenhet från sälj/KAM och digitaliseringsprocesser.



### Frida Mattson

Verksam i Norrköping. Har arbetat framförallt med kommersiella avtal, tvistelösning och arbetsrätt samt det högaktuella ämnet dataskyddsförordningen (GDPR).

Frida har tidigare erfarenhet från en av Sveriges största affärsjuridiska advokatbyråer.



### Magdalena Green

Digital strateg på Gaia - och med flera stora digitaliseringsprojekt på sitt CV.

Blir kursens givna källa till den moderna sociala kommunikationen - när, hur och varför ska den vara en del av ert bolag...



### Mattias Wahlberg

Mattias har en bred bakgrund inom försäljning, ekonomi och ledarskap från flera olika konsultbolag.

Drivs av att utveckla och se helheten i verksamhetsutvecklingen med försäljning som tyngdpunkt.



### Åsa Kock

Advokaten Åsa Kock har i mer än tio år arbetat med olika typer av tvister och avtal gentemot såväl juridiska som fysiska personer.



# GREAT GROUP